**«Барометр платежной дисциплины российского бизнеса»**

**Настоящий опрос предназначен для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей всех отраслей/сфер деятельности, за исключением строительного сектора.**

**Опрос является анонимным, не требует раскрытия информации и персональных данных организаций и лиц, заполнивших опросный лист.**

**В качестве ответа поставьте любую отметку в графе напротив выбранного варианта.**

**Заполненную анкету направьте, пожалуйста, до 31 мая 2013 года в электронном виде по электронной почте на адреса** [**research@asfact.ru**](mailto:research@asfact.ru)**,** [**info@asfact.ru**](mailto:info@asfact.ru) **либо в организацию, направившую Вам бланк.**

**1. Сколько раз во втором полугодии (июль-декабрь) 2012 года Ваша организация сталкивалась с задержкой оплаты от покупателей (платеж приходил позже срока, установленного в договоре), выберите вариант ответа:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. | Не более 10 |  |
| 2. | От 11 до 50 |  |
| 3. | От 51 до 100 |  |
| 4. | Постоянно (свыше 100) |  |
| 5. | Не сталкивались |  |
| 6. | Затрудняюсь с ответом |  |

**2. Если в ответе на предыдущий вопрос Вы выбрали варианты 2,3 или 4, укажите, с какой длительностью задержки оплаты от покупателей (количество дней по истечению срока платежа, установленного в договоре) Ваша организация сталкивалась наиболее часто во втором полугодии (июль-декабрь) 2012 года?**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. | До 10 дней |  |
| 2. | От 11 до 30 дней |  |
| 3. | От 31 до 60 дней |  |
| 4. | Свыше 60 дней |  |
| 5. | Затрудняюсь с ответом |  |

**3. Если в ответе на предыдущий вопрос Вы выбрали варианты 2, 3 или 4, укажите, какие меры взыскания просроченных платежей использует Ваша организация? Вы можете выбрать несколько вариантов ответов.**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. | Напоминаем о задолженности покупателям силами своих сотрудников |  |
| 2. | Делаем взаимозачеты |  |
| 3. | Переуступаем либо продаем задолженность |  |
| 4. | Обращаемся в арбитражный суд |  |
| 5. | Используем личные связи и другие неформальные способы взыскания |  |
| 6. | Ждем (укажите) «…» дней, а потом списываем задолженность |  |
| 7. | У нас нет прописанного регламента, действуем по обстановке в каждом конкретном случае |  |

**4.** Согласно статье 266 Налогового кодекса Российской Федерации (Расходы на формирование резервов по сомнительным долгам), сомнительным долгом признается любая задолженность перед налогоплательщиком, возникшая в связи с реализацией товаров, выполнением работ, оказанием услуг, в случае, если эта задолженность не погашена в сроки, установленные договором, и не обеспечена залогом, поручительством, банковской гарантией. Налогоплательщик **вправе** создавать по сомнительным долгам резервы, которые включаются в состав внереализационных расходов.

**Пользуется ли Ваша организация правом создания резервов по сомнительной дебиторской задолженности в соответствии со статьей 266 НК РФ?**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1 | Да |  |
| 2 | Нет |  |
| 3 | Затрудняюсь с ответом |  |

**5. Если в ответе на предыдущий вопрос вы отметили вариант 2 («нет»), укажите причину, по которой Ваша организация не пользуется правом, предоставленным ст. 266 НК РФ?**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. | Это не предусмотрено учетной политикой |  |
| 2. | У нас упрощенная система налогообложения |  |
| 3. | У нас нет оборотных средств для создания таких резервов |  |
| 4. | Не знаем о таком праве |  |

**6.** **Оцените (в процентах) долю выручки Вашей организации во втором полугодии (июль-декабрь) 2012 года, поступившей позже срока, установленного договором** – «…»%

**7. Укажите основные причины, по которым Ваша организация задерживала платежи поставщикам и подрядчикам во втором полугодии (июль-декабрь) 2012 года? Вы можете выбрать несколько вариантов ответов.**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1 | Не пришла выручка от покупателей (кассовый разрыв) |  |
| 2 | Срок платежа по договору совпадает с выплатами зарплат и взносов в бюджеты (налоги) |  |
| 3 | В первую очередь платим приоритетным поставщикам/подрядчикам |  |
| 4 | В первую очередь платим поставщикам/ подрядчикам, которые выставляют штрафные санкции за любую просрочку |  |
| 5 | Затрудняюсь с ответом |  |

**8. Укажите сферу деятельности и размер Вашей организации:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1 | Производство |  |
| 2 | Торговля |  |
| 3 | Сфера услуг |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1 | Крупный бизнес (свыше 250 сотрудников, выручка более 1 млрд. руб. в год) |  |
| 2 | Средний бизнес (свыше 100 сотрудников, выручка не более 1 млрд. руб. в год) |  |
| 3 | Малый бизнес (до 100 сотрудников, выручка не более 400 млн. руб. в год) |  |
| 4. | Микробизнес (до 15 сотрудников, выручка не более 60 млн. руб. в год) |  |

***Благодарим за участие в опросе!***